

Coach- und Trainerprofil



Dipl.-Kauffrau Dagmar Konrad

Inhaberin von EQ-Consulting

Jahrgang 1965

fon/fax: 02205-9201-86/-87
mobil: 0176-23122102
Adresse: Zum Breitfeld 2, 51503 Rösrath
e-mail: info@eq-consulting.de
web: www.eq-consulting.de

Spezialisierungen als Trainer und Coach

Training

- Fach- und Führungskräfteentwicklung, Schwerpunkte: Emotionale Intelligenz, Führung, Kommunikation, Team, Selbstbehauptung
- Wissensvermittlung auf Basis der aktuellen Managementlehre verknüpft mit Erfahrungslernen und Transfer in den Arbeitsalltag
- Erfahrungslernen über Pferde als Co-Trainer oder andere erlebnisorientierte Elemente (u.a.Spieltheorie)

Business Coaching

- Leadership Coaching systemisch und lösungsorientiert
- High Potential Coaching systemisch und intensiv, u.a. Nutzung des Mediums Pferd
- Team Coaching: Teamdiagnose und Entwicklung
- Karriere Coaching: emotional klärend und motivierend

Organisationsberatung

- Entwicklung (Aufbauorganisation): Analyse, Entwicklung, Kontrolle, Konsequenzen
- Personalentwicklung (Ablauforganisation): Förderung, Motivierung der Mitarbeiter

Ausbildung

- 2002–2007: NLP-Trainer, Master, Practitioner/DVNLP beim DANLP Deutsches-Ausbildungs-Institut für NLP
- 2005: Systemischer Coach bei Dipl.-Psych. Martina Schmidt-Tanger und Thies Stahl, CCCProfessional Competence Center Coaching, Münster; NLP-Coach bei NLP-Professional, Münster
- 2004: Ausbildung Systemische Arbeit bei Liane Stephan, Neues Lernen Köln
- 1996: Ausbildung in Rhetorik bei Günter Zienterra, Institut für Rhetorik und Führung, Bornheim
- 1991: Diplom-Kauffrau (BWL) - Studium Friedrich-Wilhelm Universität, Bonn, sowie Universität zu Köln, Schwerpunkte Marketing, Handel und Absatz, Wirtschafts- und Werbepsychologie

Sonstige Qualifikationen

- Ausbildungen in Systemische Strukturaufstellungen/Sparrer, Varga de Kibed
- Ausbildungen in Teamdiagnose und Entwicklung
- Langjährige Selbsterfahrung, Weiterbildung und Supervision

Beruflicher Werdegang

- Seit 2003: Führungskräfte-Trainings und Business Coaching
- 2003: Gründung von EQ-Consulting - Zentrum für Emotionale Intelligenz und Erfahrungslernen in Rösrath/Köln
- 1992 – 2002: Marketing-Sales-Manager Camel Bags And Watches im nationalen und internationalen Markenartikel-Management bei R.J.ReynoldsTobacco GmbH, Japan Tobacco International und WBI Worldwide Brands Inc.; dabei Marketing- und Vertriebsleitung, Change Management, Teamentwicklung, Strategische Planung und Kontrolle
- 1991-1992: ZDF-Zweites Deutsches Fernsehen, Abt. Personal und Medienforschung

Referenzen und Projekte gerne auf Anfrage